

[Akceptuję](#)

W ramach naszej witryny stosujemy pliki cookies w celu świadczenia państwu usług na najwyższym poziomie, w tym w sposób dostosowany do indywidualnych potrzeb. Korzystanie z witryny bez zmiany ustawień dotyczących cookies oznacza, że będą one zamieszczone w Państwa urządzeniu końcowym. Możecie Państwo dokonać w każdym czasie zmiany ustawień dotyczących cookies. Więcej szczegółów w naszej [Polityce Prywatności](#)

[Portal Informacje](#) [Katalog firm](#) [Praca](#) [Szkolenia](#) [Wydarzenia](#) [Porównania międzylaboratoryjne](#)
[Kontakt](#)



[Laboratoria](#)
[.net](#)
[Innowacje](#)
[Nauka](#)
[Technologie](#)



[Logowanie](#) [Rejestracja](#) [pl](#)

Newsletter

zapisz się

[Strona główna](#) > [Start](#)

28.10 - Inżynier ds. Sprzedaży

Inżyniera ds. Sprzedaży

woj. mazowieckie

Wymagania:

wykształcenie wyższe, chemiczne,

dobra znajomość języka angielskiego w mowie i piśmie (swobodna konwersacja),

przynajmniej 2-letnie doświadczenie w branży chemicznej (farby i lakiery, kleje, powłoki, środki biobójcze, polimery, dyspersje, chemia gospodarcza),

znajomość rynku branży chemicznej (najlepiej dystrybucja specjalistycznych surowców chemicznych),

prawo jazdy kat B (czynny kierowca)

gotowość do częstych wyjazdów poza miejsce zamieszkania (60-70% pracy w terenie z klientami).

Zakres obowiązków:

sprzedaż surowców do przemysłu chemicznego (i farmaceutycznego w idealnym przypadku),
prezentacja surowców od strony zastosowania w branżach dotąd nie objętych działalnością,
pomoc techniczna dla potencjalnych klientów używając zdobytej wiedzy/doświadczenia, jak również
korzystanie z laboratoriów w Niemczech i Anglii,
sporządzanie raportów na temat branży uwzględniając tendencje oraz konkurencję danego rynku,
wprowadzanie na rynek nowych surowców (rejestracja, promocja itp.),
sporządzanie ofert cenowych, dostarczanie niezbędnych dla klienta informacji technicznych,
regulacyjnych, itp.,
organizowanie targów, seminariów oraz spotkań z danej branży.

Miejsce podjęcia pracy:
mazowieckie

Kontakt [www http://www.bdi.com.pl/index.php?p_id=21&a_id=242](http://www.bdi.com.pl/index.php?p_id=21&a_id=242)

<http://laboratoria.net/home/10057.html>

Informacje dnia: [2 edycja Targów LABS EXPO za nami! Dbasz o serce? Zadbaj o psychikę! Muszę o siebie dbać, żeby się nie wypalić jako wolontariusz Walczymy z osamotnieniem chorych na raka dróg żółciowych Jazda na rolkach - Czy jest dobrym sportem? Kwasy humusowe z odzysku 2 edycja Targów LABS EXPO za nami! Dbasz o serce? Zadbaj o psychikę! Muszę o siebie dbać, żeby się nie wypalić jako wolontariusz Walczymy z osamotnieniem chorych na raka dróg żółciowych Jazda na rolkach - Czy jest dobrym sportem? Kwasy humusowe z odzysku 2 edycja Targów LABS EXPO za nami! Dbasz o serce? Zadbaj o psychikę! Muszę o siebie dbać, żeby się nie wypalić jako wolontariusz Walczymy z osamotnieniem chorych na raka dróg żółciowych Jazda na rolkach - Czy jest dobrym sportem? Kwasy humusowe z odzysku](#)

Partnerzy