

[Akceptuję](#)

W ramach naszej witryny stosujemy pliki cookies w celu świadczenia państwu usług na najwyższym poziomie, w tym w sposób dostosowany do indywidualnych potrzeb. Korzystanie z witryny bez zmiany ustawień dotyczących cookies oznacza, że będą one zamieszczone w Państwa urządzeniu końcowym. Możecie Państwo dokonać w każdym czasie zmiany ustawień dotyczących cookies. Więcej szczegółów w naszej [Polityce Prywatności](#)

[Portal](#) [Informacje](#) [Katalog firm](#) [Praca](#) [Szkolenia](#) [Wydarzenia](#) [Porównania międzylaboratoryjne](#)
[Kontakt](#)



[Laboratoria](#)
[.net](#)
[Innowacje](#)
[Nauka](#)
[Technologie](#)

[Logowanie](#) [Rejestracja](#) [pl](#)

Newsletter

zapisz się



[Strona główna](#) > [Start](#)

Specjalista do spraw rozwoju rynku

Silliker Polska Sp. z o.o. z siedzibą w Warszawie, polski oddział światowego lidera w sferze usług konsultacyjnych i badawczych z zakresu bezpieczeństwa i jakości żywności firmy Silliker Group Corporation z siedzibą w Chicago działającej w 13 krajach i 42 oddziałach w związku z dynamicznym procesem inwestycyjnym i rozwojem oferty na rynku polskim, poszukuje osoby odpowiedzialnej za:

ROZWÓJ USŁUG B2B - BRANŻA SPOŻYWCZA

SPECJALISTA DO SPRAW ROZWOJU RYNKU

(Branża usług z zakresu bezpieczeństwa i analityki żywności)

Miejsce pracy:

- Warszawa

Region:

- mazowieckie

Opis stanowiska:

- Rozwój sprzedaży usług dla firm z branży spożywczej
- Kontakty handlowe z klientami
- Aktywny i kreatywny rozwój zakresu oferty handlowej
- Przygotowywanie raportów sprzedażowych i rynkowych

Wymagania:

- Wykształcenie wyższe w kierunku Technologia Żywności, Żywnienie Człowieka
- Znajomość zagadnień dotyczących systemów bezpieczeństwa żywności oraz analityki żywności
- Jednoznaczne zainteresowanie pracą o charakterze handlowych
- Chęć częstych wyjazdów służbowych
- Znajomość języka angielskiego lub/i francuskiego
- Dynamiczność i konsekwentność w działaniu
- Umiejętność koordynowania działań
- Samodzielność w organizowaniu pracy
- Prawo jazdy kategorii B

Aplikacje osób z doświadczeniem w sprzedaży B2B dla branży spożywczej będą brane pod uwagę w pierwszej kolejności.

Poszukujemy kandydatów, którzy łączą swoją przyszłość zawodową z budowaniem własnej pozycji w branży spożywczej poprzez pracę w sferze usług B2B.

Oferujemy:

- pracę w międzynarodowym środowisku z możliwością rozwoju merytorycznego i zawodowego w młodym dynamicznym zespole,
- konkurencyjne warunki pracy,
- pakiet socjalny,
- intensywny program szkoleniowy.

Osoby zainteresowane współpracą prosimy o przesłanie aplikacji zawierającej C.V. wraz z listem motywacyjnym i zgodą na przetwarzanie danych osobowych na adres:





ACADEMIA

FARMACOM

FORUM
AKADEMICKIE



**BADANIA
BIEGŁOŚCI**