

[Akceptuję](#)

W ramach naszej witryny stosujemy pliki cookies w celu świadczenia państwu usług na najwyższym poziomie, w tym w sposób dostosowany do indywidualnych potrzeb. Korzystanie z witryny bez zmiany ustawień dotyczących cookies oznacza, że będą one zamieszczone w Państwa urządzeniu końcowym. Możecie Państwo dokonać w każdym czasie zmiany ustawień dotyczących cookies. Więcej szczegółów w naszej [Polityce Prywatności](#)

[Portal](#) [Informacje](#) [Katalog firm](#) [Praca](#) [Szkolenia](#) [Wydarzenia](#) [Porównania międzylaboratoryjne](#)
[Kontakt](#)



[Laboratoria](#)
[.net](#)
[Innowacje](#)
[Nauka](#)
[Technologie](#)

[Logowanie](#) [Rejestracja](#) [pl](#)

Newsletter

zapisz się



[Strona główna](#) > [Start](#)

Territory Manager

Praca w VWR International!

Światowy lider w branży dystrybucji produktów wyposażenia laboratoriów, celu powiększenia swojego zespołu, poszukuje kandydata na stanowisko:

Territory Manager, region Polski zachodniej

Zadania osoby na proponowanym stanowisku:

- Nawiązywanie i utrzymywanie kontaktów z klientami w Polsce zachodniej
- Konsultacja techniczna
- Analiza i obserwacja rynku oraz konkurencji
- Promowanie i informacja o kluczowych produktach
- Realizacja działań wiążących klienta z firmą

Wymagania:

- Praktyczne doświadczenie w sprzedaży bezpośredniej
- Doświadczenie w handlu produktami laboratoryjnymi
- Preferowane wykształcenie wyższe, chemiczne, biotechnologiczne itp.
- Znajomość obsługi komputera (Word, Excel, Lotus Notes)
- Dobra znajomość języka angielskiego (w mowie i piśmie)
- Prawo jazdy kategorii B
- Stałe zamieszkanie w Polsce zachodniej (preferowana okolica to trójkąt Gorzów Wlkp.-Poznań-Zielona Góra)

Oczekiwania :

- Inicjatywa handlowa i efektywność
- Wytrwałość i konsekwencja
- Samodzielność i przedsiębiorczość
- Wysokie poczucie odpowiedzialności
- Pozytywne nastawienie do klienta

Oferujemy:

- Interesujące stanowisko w młodym zespole
- Zatrudnienie w największej w tej branży firmie w Europie
- Pracę w środowisku międzynarodowym
- Wszystkie narzędzia niezbędne w codziennej pracy (m.in.dobrej klasy samochód, komputer, blackberry, i wiele innych)
- Atrakcyjne warunki wynagrodzenia
- Możliwości rozwoju zawodowego

Interesujące?

Jeśli ma Pani/Pan w tym zakresie doświadczenie i interesuje się Pani/Pan tym stanowiskiem, proszę przesłać CV oraz list motywacyjny w języku angielskim skierowane do:

VWR International GmbH

Attn. Mr. Ing. Roman Kovacik

Sales Manager Central and Eastern Europe

E-Mail: roman.kovacik@sk.vwr.com

<http://laboratoria.net/home/11364.html>

Informacje dnia: [GUS: w Polsce prawie 1,3 mln studentów](#) [Nowelizacja ustawy dot. stypendiów na uczelniach czeka](#) [Największą barierą dla renaturyzacji rzek jest prawo](#) [Gatunki inwazyjne roślin są](#)

[potężnym zagrożeniem dla rodzimej flory Ekspertka: dotyk uspokaja i daje poczucie bliskości Kiedy defekt jest lepszy niż perfekcja GUS: w Polsce prawie 1,3 mln studentów Nowelizacja ustawy dot. stypendiów na uczelniach czeka Największą barierą dla renaturyzacji rzek jest prawo Gatunki inwazyjne roślin są potężnym zagrożeniem dla rodzimej flory Ekspertka: dotyk uspokaja i daje poczucie bliskości Kiedy defekt jest lepszy niż perfekcja GUS: w Polsce prawie 1,3 mln studentów Nowelizacja ustawy dot. stypendiów na uczelniach czeka Największą barierą dla renaturyzacji rzek jest prawo Gatunki inwazyjne roślin są potężnym zagrożeniem dla rodzimej flory Ekspertka: dotyk uspokaja i daje poczucie bliskości Kiedy defekt jest lepszy niż perfekcja](#)

Partnerzy