

[Akceptuje](#)

W ramach naszej witryny stosujemy pliki cookies w celu świadczenia państwu usług na najwyższym poziomie, w tym w sposób dostosowany do indywidualnych potrzeb. Korzystanie z witryny bez zmiany ustawień dotyczących cookies oznacza, że będą one zamieszczone w Państwa urządzeniu końcowym. Możecie Państwo dokonać w każdym czasie zmiany ustawień dotyczących cookies. Więcej szczegółów w naszej [Polityce Prywatności](#)

[Portal](#) [Informacje](#) [Katalog firm](#) [Praca](#) [Szkolenia](#) [Wydarzenia](#) [Porównania międzylaboratoryjne](#)
[Kontakt](#)



[Laboratoria](#)
[.net](#)
[Innowacje](#)
[Nauka](#)
[Technologie](#)

[Logowanie](#) [Rejestracja](#) [pl](#)

Newsletter

[zapisz się](#)



[Strona główna](#) > [Start](#)

Specjalista ds. sprzedaży serwisu pipet i części zamiennych

PZ HTL S.A. jest czołowym producentem sprzętu liquid handling. Ponad 20 lat doświadczeń w projektowaniu i produkcji ręcznych systemów dozujących opartych o filozofię osiągania satysfakcji klienta pozwoliły nam zdobyć opinię niezawodnego producenta przyjaznych urządzeń laboratoryjnych. Specjalizujemy się w produkcji sprzętu laboratoryjnego i wyrobów medycznych: jednokanałowych pipet o zmiennej pojemności, wielokanałowych pipet, jednokanałowych pipet o stałej pojemności, elektronicznych pipetorów, dozatorów ręcznych.



W związku z rozwojem firmy poszukujemy pracownika na stanowisko:

Specjalista ds. sprzedaży serwisu pipet i części zamiennych

Miejsce pracy: Warszawa, ul. Daniszewska 4

Zatrudniona osoba będzie odpowiedzialna za:

1. Rozwój sprzedaży serwisu pipet i sprzedaż części zamiennych początkowo w Polsce, w drugim etapie na całym świecie.
2. Terminowe i rytmiczne kontakty z Klientami firmy, dla których jest lub będzie wykonywany serwis urządzeń.
3. Pozyskiwanie nowych klientów w zakresie serwisu pipet.
4. Identyfikacja i generowanie potrzeb Klientów.
5. Aktywne uczestnictwo w serwisowaniu urządzeń na rzecz Klientów.
6. Wprowadzanie usprawnień w pracy działu, które mają na celu zwiększenie poziomu obsługi Klienta.
7. Organizacja i koordynacja pracy działu serwisu.

Nasze oczekiwania wobec kandydata:

1. Wykształcenie wyższe techniczne lub ekonomiczne (handel).
2. Min. 4 lata doświadczenia na podobnym stanowisku, w branży laboratoryjnej lub pokrewnej, w tym w sprzedaży usług serwisowych produktów laboratoryjnych.
3. Wysoko rozwinięte umiejętności handlowe.
4. Bardzo dobra znajomość języka angielskiego niezbędna do codziennej komunikacji.
5. Bardzo dobra znajomość pakietu MS Office.
6. Samodzielność w działaniu, kreatywność.
7. Prawo jazdy kat. B.

Oferujemy:

- Ciekawą pracę w międzynarodowej firmie o ugruntowanej pozycji na rynku
- Dużą samodzielność i możliwość samorealizacji
- Atrakcyjne warunki wynagrodzenia w zależności od wyników pracy (podstawa + premia)
- Możliwość zdobywania doświadczenia i rozwoju zawodowego
- Profesjonalny system szkoleń
- Bogaty pakiet socjalny

Kandydatów prosimy o przesłanie w terminie do dnia 15 września br. CV oraz listu motywacyjnego w języku polskim i angielskim wraz z wyrażoną zgodą na przetwarzanie danych osobowych, na adres: e-mail:

joanna.kurcz@htl.com.pl

W temacie wiadomości e-mail prosimy o podanie nr ref.: rekrutacja/Serwis/09

<https://laboratoria.net/home/9856.html>

Informacje dnia: [Nowy wzór elektronicznej legitymacji studenckiej](#) [Kleszcz to tylko pośrednik](#) [Pod względem leczenia czerniaka Polska w czołówce Europy](#) [Przyszłość pszczół zależy od ochrony ich naturalnych siedlisk](#) [Powstała niewidzialna elektroda dla podczerwieni](#) [Choroby serca mogą zaczynać się już w czasie życia płodowego](#) [Nowy wzór elektronicznej legitymacji studenckiej](#) [Kleszcz to tylko pośrednik](#) [Pod względem leczenia czerniaka Polska w czołówce Europy](#) [Przyszłość pszczół zależy od ochrony ich naturalnych siedlisk](#) [Powstała niewidzialna elektroda dla podczerwieni](#) [Choroby serca mogą zaczynać się już w czasie życia](#)

[płodowego](#)

Partnerzy